

Bericht über die Finanzlage 2023

AIG Europe S.A., Luxembourg
Zweigniederlassung Opfikon

31.12.2023





INHALTSÜBERSICHT

1	EINLEITUNG	3
2	MANAGEMENT SUMMARY	3
3	GESCHÄFTSTÄTIGKEIT	4
3.1	Gesellschaftsform und Revisionsstelle	4
3.2	Angaben zu den wesentlichen Anteilseignern	4
3.3	Auflistung der wesentlichen Niederlassungen	5
3.4	Strategie	6
3.4.1	Ausgangslage	6
3.4.2	Strategischer Ausblick	6
3.5	Wesentliche aussergewöhnliche Ereignisse	6
3.6	Risikomanagement	8
3.7	Neue Produkte	8
4	UNTERNEHMENSERFOLG	9
4.1	Angaben zu Prämien, Schäden, Kosten	9
4.1.1	Prämien	9
4.1.2	Schäden	9
4.1.3	Kosten	10
4.2	Geschäftserfolg nach Sparten	10
4.3	Erträge und Aufwendungen aus Kapitalanlagen	10
4.4	Informationen über direkt im Eigenkapital erfasste Gewinne und Verluste	12
4.5	Sonstige wesentliche Erträge und Aufwendungen während der Berichtsperiode	12
4.6	Übersicht: Ergebnis Total und nach Sparten	13



1 EINLEITUNG

Der Finanzbericht bezieht sich auf das in der Schweizer Niederlassung gezeichnete Geschäft des Geschäftsjahres 2023 (Januar – Dezember) und wurde aufgrund der Anforderungen der FINMA nach Art. 25 VAG, Art. 53 AVO sowie des FINMA Rundschreibens 2016/2 verfasst.

Die Zweigniederlassung Opfikon ist eine Zweigniederlassung der AIG Europe S.A. Luxemburg.

Sofern in diesem Bericht nicht anders vermerkt, gehen sämtliche darin enthaltenen Aussagen und Angaben von den Gegebenheiten zum Stichtag des Berichts aus.

2 MANAGEMENT SUMMARY

Das Wettbewerbsumfeld im Schweizer Markt ist durch eine insgesamt noch disziplinierte Underwriting-Disziplin gekennzeichnet. In einzelnen Bereichen sind jedoch zum Teil deutliche Aufweitungstendenzen erkennbar. Neue Markteintritte mit Wachstumszielen machen sich bemerkbar.

Der Cyber-Versicherungsmarkt hat sich nach turbulenten Vorjahren in 2023 weitestgehend beruhigt. In anderen Teilbereichen des Segments Financial Lines, insbesondere im Bereich Directors & Officers (D&O), sind zum Teil deutliche Marktaufweichungen spürbar.

In den Sparten Property, Casualty und Aviation beobachten wir Kapazitätsreduktionen bei Hauptwettbewerbern. Insbesondere die Inflation ist eine Herausforderung für diesen Markt.

Das Bruttoprämienvolumen hat sich in 2023 weiterhin positiv entwickelt und liegt mit CHF 146 Mio. um rund 7.5% über dem Vorjahr (VJ CHF 136 Mio.).

Diese Entwicklung ist im Wesentlichen geprägt durch ein Prämienwachstum auf dem Bestand aller relevanten Sparten sowie einem deutlich über Budget liegenden Neugeschäft.

Insgesamt hat sich die Schadenquote von im Vorjahr 71.8% auf nun 56.3% verbessert.

Der Kostensatz ist mit 36.8% (nach 33.6% im Vorjahr) hingegen leicht gestiegen.

Als Folge der gegenüber 2023 tieferen Schadenquote sinkt die kombinierte Schaden-Kosten-Quote (Combined Ratio) von 105.3% in 2022 auf 93.0% in 2023.



3 GESCHÄFTSTÄTIGKEIT

3.1 Gesellschaftsform und Revisionsstelle

Die AIG Schweiz ist eine Zweigniederlassung der AIG Europe S.A. mit Sitz in Luxemburg. Revisionsstelle für die Schweizer Zweigniederlassung ist die PricewaterhouseCoopers AG, Birchstrasse 160, 8050 Zürich.

AIG ist seit 1957 im Schweizer Markt tätig und bietet in erster Linie Versicherungslösungen für Unternehmenskunden an. Das Kundenspektrum reicht von KMU bis hin zu global agierenden Finanz- und Industrieunternehmen.

Unsere besonderen Stärken liegen im internationalen Programmgeschäft. Hier profitieren die Kunden von AIG vom weltweiten Netzwerk verbunden mit umfassender lokaler Expertise.

In der Schweiz ist AIG vor allem als Financial Lines Versicherer bekannt und hat in diesem Segment seit vielen Jahren eine führende Marktposition inne. Gezeichnet werden in diesem Geschäftsbereich Directors & Officers- (D&O), IT-, Cyber-, Berufshaftpflicht- und Vertrauensschaden-Versicherungen. Abgerundet wird unsere Produktpalette innerhalb von Financial Lines durch Versicherungslösungen im Bereich Mergers & Acquisitions und Kidnap & Ransom.

Die übrige Produktpalette umfasst Versicherungslösungen in den Bereichen Sach, Haftpflicht, Produktschutz, Umwelt, Reise-Kranken und Reise-Unfall, Produktgarantie, Luftfahrt und Kredit.

Eingebettet in unsere strategische Mehrjahresplanung liegt der Fokus unverändert auf Portfolio-diversifizierung, womit wir auch in den Produktbereichen ausserhalb von Financial Lines nachhaltiges Wachstum erzielen, um so zu einer ausgewogenen Portfoliozusammensetzung zu gelangen. Die Schwerpunkte liegen auch hier im internationalen Programmgeschäft mit Schwerpunkt in den Sparten Sach-, Haftpflicht- sowie Reise-Unfall- und Reise-Krankenversicherung.

Kennzeichnend für unsere Wachstumsstrategie ist eine stringente Risikoselektion in Kombination kombiniert mit konsequentem Limit-Management zur Reduzierung von Volatilität im Portfolio.

Grosses Wachstumspotential sehen wir unverändert insbesondere im Sach- und Haftpflichtversicherungsgeschäft. Als Versicherer von internationalen Versicherungsprogrammen für global agierende Unternehmen ist AIG einer der wenigen Anbieter mit einem weltweiten Netzwerk. Dieses Netzwerk erlaubt es uns, unsere Kunden in einer Vielzahl an Ländern selbst oder mit Kooperationspartnern vor Ort betreuen und sie dabei mit zeitgemässen Lösungen in ihrem Risikomanagement unterstützen zu können. Mit Blick auf die stark von internationalen und globalen Unternehmen geprägten Schweizer Volkswirtschaft ist dies ein bedeutender Differenzierungsfaktor.

Weiterhin sehr erfreulich entwickelt sich unsere strategische Arbeit im Bereich Client & Broker Engagement. Neben einer fokussierten Zusammenarbeit mit ausgewählten Brokerpartnern gelingt uns damit

gerade in den letzten Jahren sehr erfolgreich, die Zusammenarbeit mit Unternehmen im SMI-Segment

stetig auszubauen. Ein wichtiges Element bilden hier auch die gezielten personellen Verstärkungen in den einzelnen Versicherungsparten, aber auch in den Funktionen Claims, Operations und Multi-national.

Abgerundet wird dies durch unsere seit Jahren prägende Rolle im Umgang mit neuen Marktentwicklungen und sich veränderten Risikolandschaften (Stichwort «Thought Leadership»).

3.2 Angaben zu den wesentlichen Anteilseignern

Für das Schweizer Büro der AIG Europe S.A. ist dieser Punkt als Zweigniederlassung nicht relevant.



AIG Europe S.A., Luxembourg
Opfikon Branch
Sägereistrasse 29
CH 8152 Glattbrugg, Switzerland

Tel. +41 (0) 43 333 3700
Fax +41 (0) 43 333 3799
www.aig.ch

3.3 Auflistung der wesentlichen Niederlassungen

In Europa ist AIG in den folgenden Ländern durch Zweigniederlassungen des Mutterhauses in Luxemburg vertreten: Irland, Norwegen, Schweden, Dänemark, Finnland, Niederlande, Belgien, Deutschland, Frankreich, Schweiz, Italien, Luxemburg, Österreich, Bulgarien, Portugal, Spanien, Griechenland, Malta, und Zypern.

Für die Schweiz ist in erster Linie der regionale Zusammenschluss der sogenannten «DACH-Länder» von Bedeutung (Deutschland, Österreich, Schweiz).



3.4 Strategie

3.4.1 Ausgangslage

Gegenüber dem Vorjahr ist das Wettbewerbsumfeld im Schweizer Markt weiterhin durch eine insgesamt etwas nachlassende Underwriting-Disziplin gekennzeichnet. Die Entwicklungen sind jedoch in den einzelnen Versicherungssparten durchaus unterschiedlich ausgeprägt. Ein Treiber dafür sind neu am Markt agierende Wettbewerber, aber auch etablierte Wettbewerber tragen mit ambitionierten Wachstumszielen dazu bei.

Im Cyber-Versicherungsmarkt ist, nach durchaus turbulenten Vorjahren -hauptsächlich getrieben durch eine Häufung von Schäden verursacht durch Ransomware-Attacken - in 2023 ein Trend hin zu einer Stabilisierung zu beobachten. Dabei spielt die Verbesserung der Schadensituation genauso eine Rolle wie eine verbesserte Risikoqualität der Unternehmen in ihre IT-Sicherheit. In anderen Teilbereichen des Segments Financial Lines ist das Bild uneinheitlich: Der D&O-Versicherungsmarkt befindet sich klar in einer «Weichmarktphase», wohingegen Bereiche wie die Berufshaftpflicht- oder die Vertrauensschadenversicherung eher stabil sind.

In der Sachversicherung prägen unverändert globale Herausforderungen wie Klimawandel, Lieferkettenproblematik und Inflation das Underwriting, insbesondere natürlich im internationalen Programmgeschäft. In der Haftpflichtversicherung haben insbesondere negative Rechtsentwicklungen, besonders in den USA, Inflation und auch der globale Klimawandel einen negativen Einfluss auf das Zeichnungsverhalten und damit die Marktsituation.

3.4.2 Strategischer Ausblick

Die Strategie der AIG ist unverändert und wir setzen den Wachstumsschwerpunkt weiterhin auf internationale Unternehmen. Dabei ist unsere selektive Zeichnungspolitik auf Nachhaltigkeit und Profitabilität ausgerichtet.

Das Marktumfeld ist auch in 2024 weiterhin anspruchsvoll. Wir erwarten in einigen Sparten unverändert einen intensiven Wettbewerb, in anderen dagegen eine fortgesetzte Preisverhärtung, aber weniger akzentuiert als in den letzten Jahren.

Unser vertriebsseitiger Fokus liegt unverändert auf der Zusammenarbeit mit ausgewählten strategischen Brokern, mit welchen wir in den von uns angebotenen Sparten profitabel und nachhaltig wachsen wollen, einem selektiven Wachstum im KMU-Segment (Financial Lines) sowie dem weiteren Ausbau des Grosskundengeschäfts.

3.5 Wesentliche aussergewöhnliche Ereignisse

Der Russland-Ukraine-Konflikt begann im Februar 2022 und der Israel-Palästina-Konflikt begann im Oktober 2023.

Diese beiden Konflikte haben erhebliche Auswirkungen auf das globale makroökonomische und geopolitische Umfeld und können dies auch weiterhin tun, einschließlich erhöhter Volatilität auf den Kapital- und Rohstoffmärkten, raschen Änderungen der regulatorischen Bedingungen weltweit, einschließlich der Anwendung von Sanktionen, betrieblichen Herausforderungen für multinationale Unternehmen, Inflationsrisiko sowie ein erhöhtes Risiko von Cybersicherheitsvorfällen.

Diese beiden Konflikte entwickeln sich weiter und können sich negativ auf unser Geschäft und



AIG Europe S.A., Luxembourg
Opfikon Branch
Sägereistrasse 29
CH 8152 Glattbrugg, Switzerland

Tel. +41 (0) 43 333 3700
Fax +41 (0) 43 333 3799
www.aig.ch

unsere Betriebsergebnisse aus Investment, Underwriting und Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit auswirken. Obwohl wir davon überzeugt sind, dass wir geeignete Maßnahmen ergriffen haben, um das damit verbundene Risiko zu minimieren, überwachen wir weiterhin potenzielle Gefährdungen und betriebliche Auswirkungen sowie alle tatsächlichen und potenziellen Schadensfälle. Die endgültigen Auswirkungen hängen von zukünftigen Entwicklungen ab, die ungewiss und nicht vorhersehbar sind, einschließlich Umfang, Schwere und Dauer, der ergriffenen staatlichen, gesetzgeberischen und behördlichen Maßnahmen (einschließlich der Anwendung von Sanktionen) und gegebenenfalls als Reaktion darauf gefällten Gerichtsentscheidungen zu diesen Maßnahmen.

Das Unternehmen hat die potenziellen Auswirkungen und potenziellen Risiken für sein Geschäft sowie alle potenziellen Gesamtauswirkungen auf die finanzielle Leistung aufgrund der daraus resultierenden wirtschaftlichen und politischen Entwicklungen kontinuierlich bewertet und überwacht. AIG Europe S.A. hält keine direkten Investitionen in Russland, der Ukraine, Israel oder Palästina.



3.6 Risikomanagement

AIG betreibt ein aktives Risiko Management, welches in der Organisation breit abgestützt ist. Folgende Instrumente unterstützen diesen Prozess:

- Konzept der 3 Verteidigungslinien:
 - □ 1st Line: Frontoffice Bereich
 - □ 2nd Line: Risikomanagement und Compliance
 - □ 3rd Line: Interne Revision
- Ausrichtung des Risikoappetits auf die strategischen Ziele der Gesamtunternehmung
- Instrumente zur Risikoidentifizierung und zum Reporting einschliesslich Eskalation an das Management

Schlüsselrisiken werden identifiziert und regelmäßig überprüft. Risikoereignisse werden erfasst und risikomitigierende Massnahmen umgehend getroffen.

3.7 Neue Produkte

Im Berichtsjahr wurden keine neuen Produkte lanciert.



4 UNTERNEHMENSERFOLG

4.1 Angaben zu Prämien, Schäden, Kosten

4.1.1 Prämien

Das Bruttoprämienvolumen hat sich weiter positiv entwickelt und liegt mit knapp CHF 146 Mio. um rund 7.5% über dem Vorjahr (VJ CHF 136 Mio.). Zum einen konnten wir im Bestand teilweise substanzielle Preisanpassungen erreichen, zum anderen liegt das Neugeschäft über Budget.

Bruttoprämien nach Sparten (Gross Premiums Written)

CHF '000'000	2023	2022	Var.
Unfall	4	5	-1
Krankheit	1	3	-2
Motorfahrzeug	2	3	-1
Transport*	9	10	-1
Sachversicherung**	27	21	+6
Haftpflicht	83	74	+9
Übrige***	20	20	+0
Total	146	136	+10

*inkl. Luftfahrt ** inkl. Feuer und Elementarschaden *** inkl. Financial Lines

Verdiente Nettoprämien nach Sparten (Net Premiums Earned)

CHF '000'000	2023	2022	Var.
Unfall	6	5	+1
Krankheit	1	3	-2
Motorfahrzeug	1	1	+0
Transport*	5	4	+1
Sachversicherung**	9	7	+2
Haftpflicht	53	41	+12
Übrige***	7	19	-12
Total	82	80	+2

*inkl. Luftfahrt ** inkl. Feuer und Elementarschaden *** inkl. Financial Lines

4.1.2 Schäden

Nach CHF 58 Mio. im Vorjahr betragen die Nettoschäden 2023 CHF 46 Mio. Die Nettoschadenquote sinkt von 71.8% im Vorjahr auf nun 56.3% im Jahr 2023.

Schadenaufwand (netto) nach Sparten

CHF '000'000	2023	2022	Var.
Unfall	0	1	-1
Krankheit	0	2	-2
Motorfahrzeug	1	2	-1
Transport*	0	5	-5
Sachversicherung**	2	11	-9
Haftpflicht	36	33	+3
Übrige***	7	4	+3
Total	46	58	-12

*inkl. Luftfahrt ** inkl. Feuer und Elementarschaden *** inkl. Financial Lines



4.1.3 Kosten

Der Kostensatz verschlechtert sich mit 36.8% hingegen leicht gegenüber dem Vorjahr (VJ: 33.6%).

Der Jahresdurchschnitt der Mitarbeiter für das Jahr 2023 lag bei 64 gegenüber 53 im Vorjahr 2022. Der Zuwachs ist vor allem dadurch getrieben, dass vermehrt Personen mit globaler Verantwortung am Standort AIG Zweigniederlassung Opfikon ihren Dienstsitz haben.

4.2 Geschäftserfolg nach Sparten

Ergebnis nach Sparten, unter Einbezug der Rückversicherung (RV):

Geschäftsergebnis (netto) nach Sparten

CHF '000'000	2023	2022	Var.
Unfall	5	3	+2
Krankheit	1	0	+1
Motorfahrzeug	-1	-2	+1
Transport*	3	-3	+6
Sachversicherung**	3	-6	+9
Haftpflicht	-1	-5	+4
Übrige***	-4	9	-13
Total	6	-4	+10

*inkl. Luftfahrt **inkl. Feuer und Elementarschaden ***inkl. Financial Lines

Alle oben bereits beschriebenen Einflüsse sind im Resultat nach Segmenten zusammengefasst. Für detaillierter Informationen je Sparte ist am Ende des Berichts eine Übersichtstabelle angefügt.

4.3 Erträge und Aufwendungen aus Kapitalanlagen

Die Zweigniederlassung investiert das Gebundene Vermögen einzig in die Anlageklasse der Kategorie Obligationenanleihen (Bonds). Das Portfolio ist bei der Zürcher Kantonalbank deponiert und wurde im Jahr 2023 durch die BlackRock (Netherlands) B.V. bewirtschaftet.

Ein wichtiges Element der finanziellen Stabilität ist die Bedeckung der technischen Reserven mit Gebundenen Vermögen. AIG stellt sicher, dass diese Deckung jederzeit mit ausreichenden Sicherheitsmargen über das gesetzliche Minimum hinaus erfüllt ist.

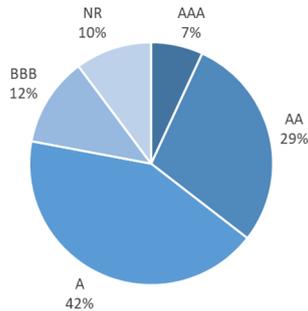
Das Gebundene Vermögen betrug per 31. Dezember 2023 insgesamt CHF 501 Mio. Damit überstieg das Gebundene Vermögen das erforderliche Minimum von CHF 451 Mio. um CHF 50 Mio. oder 11%.

Mit der gehaltenen Sicherheitsmarge stellen wir sicher, dass die technischen Reserven jederzeit, auch bei einem plötzlichen Anstieg, ausreichend gedeckt sind. Die Bewertung erfolgt nach der Kostenamortisationsmethode. Die Diversifizierung innerhalb der Anlageklasse erfolgt auf verschiedenen Ebenen: Regionen, Staats- und Unternehmensanleihen sowie Industriebereiche.

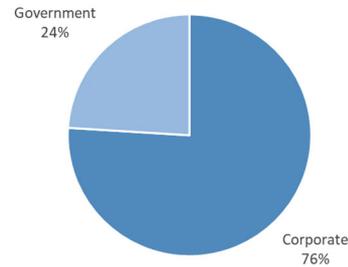
Das Gebundene Vermögen ist nahezu ausschliesslich in Obligationen investiert. Nur ein kleiner Teil besteht aus Bankguthaben. Die folgenden Tabellen und Grafiken geben einen Überblick über die Diversifizierung des Obligationenportfolios.



Obligationen nach S&P Rating-Klassen



Obligationen nach Herausgebern



Obligationen (Bonds) nach Währungen

CHF '000	2023	in %	2022	in %
CHF	241,297	48.5%	229,342	47.3%
EUR	94,478	19.0%	87,423	18.0%
USD	162,246	32.6%	168,259	34.7%
Total	498,021	100.0%	485,024	100.0%

Obligationen (Bonds) nach Regionen

CHF '000		2023	in %	2022	in %
Staatsanleihen	Schweiz	12,697	2.55%	23,259	4.8%
	Europa	45,833	9.20%	62,896	13.0%
	Nordamerika	23,972	4.81%	18,796	3.9%
	Übriges Ausland*	37,098	7.45%	48,323	10.0%
Staatsanleihen		119,599	24.01%	153,274	31.6%
Unternehmensanleihen	Schweiz	51,810	10.4%	21,704	4.5%
	Europa	135,496	27.2%	116,122	23.9%
	Nordamerika	154,381	31.0%	144,224	29.7%
	Übriges Ausland*	36,734	7.4%	49,700	10.2%
Unternehmensanleihen		378,422	76.0%	331,750	68.4%
Total		498,021	100.0%	485,024	100.0%

* inkl. Supranational Org.

Aufwände und Erträge aus Kapitalanlagen

CHF '000	2023	2022	Var.
Direkte Erträge	27,741	6,495	+21,246
Realisierte Gewinne	0	3,029	-3,029
Unrealisierte Gewinne	0	503	-503
Erträge aus Kapitalanlagen	27,741	10,027	+17,714
Realisierte Verluste	-4,543	-1,492	-3,050
Abschreibungen (Amort. Cost)	-21,710	-3,448	-18,262
Verwaltungsaufwendungen f. Kap.Anl.	-216	-184	-32
Aufwendungen für Kapitalanlagen	-26,469	-5,124	-21,345
Kapitalanlageergebnis	1,272	4,903	-3,631



AIG Europe S.A., Luxembourg
Opfikon Branch
Sägereistrasse 29
CH 8152 Glattbrugg, Switzerland

Tel. +41 (0) 43 333 3700
Fax +41 (0) 43 333 3799
www.aig.ch

Die Kapitalanlagen folgen in ihrer Währungszusammensetzung eng den Schadenreserven. Wechselkursverluste der Kapitalanlagen stehen daher ökonomisch Wechselkursgewinne auf Seite der Schadenreserven gegenüber; diese fließen aber – da unrealisiert – noch nicht in die Erfolgsrechnung ein. Die Erträge aus Kapitalanlagen wurden durch eine Zuteilung («Notional Interest Income») der europäischen Muttergesellschaft AIG Europe S.A. Luxembourg um 21.8 MM CHF erhöht, anteilige Kosten zu diesem Posten wurden nicht erfasst.

4.4 Informationen über direkt im Eigenkapital erfasste Gewinne und Verluste

Die Anlageerfolge sowie die Fremdwährungserfolge wurden über die Erfolgsrechnung verbucht.

4.5 Sonstige wesentliche Erträge und Aufwendungen während der Berichtsperiode

In der Berichtsperiode wurden keine sonstigen wesentlichen Erträge oder Aufwendungen festgestellt.



AIG Europe S.A., Luxembourg
Opfikon Branch
Sägereistrasse 29
CH 8152 Glattbrugg, Switzerland

Tel. +41 (0) 43 333 3700
Fax +41 (0) 43 333 3799
www.aig.ch

4.6 Übersicht: Ergebnis Total und nach Sparten

AIG Europe S.A. Luxembourg, Zweigniederlassung Opfikon - Berichtsjahr 2023

CHF '000'000	Englisch	Total		Unfall		Krankheit		Motorfahrzeug		Transport*		Feuer, ES, Sachv.		Haftpflicht		Übrige**	
		2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023
1	Bruttoprämie	136	146	5	4	3	1	3	2	10	9	21	27	74	83	20	20
2	Anteil Rückversicherer an Bruttoprämie	Reins. Premium	-61	-64	-	-	-	-2	-1	-6	-4	-13	-16	-40	-32	-	-11
3	Prämien für eigene Rechnung (1+2)	Total Premium	75	82	5	4	3	1	1	4	5	8	11	34	51	20	9
4	Veränderung der Prämienüberträge	Change UEPR	-3	-4	-	-	-	-	-	-	-	1	-4	-3	-	-1	-
5	Anteil Rückversicherer an Veränderung der Prämienüberträge	UEPR Reins.	8	4	-	2	-	-	-	-	-	-2	2	10	2	-	-2
6	Verdiente Prämien für eigene Rechnung (3+4+5)	Net Premium Earned	80	82	5	6	3	1	1	4	5	7	9	41	53	19	7
7	Sonstige Erträge aus dem Versicherungsgeschäft	Other Insurance Income	2	1	-	-	-	-	-	-	-	1	1	1	-	-	-
8	Total Erträge aus dem versicherungstechnischen Geschäft (6+7)	Total Insurance Inc.	82	83	5	6	3	1	1	4	5	8	10	42	53	19	7
9	Zahlungen für Versicherungsfälle brutto	Claims paid	-35	-37	-1	-	-2	-2	-1	-3	-3	-1	-5	-9	-12	-17	-16
10	Anteil Rückversicherer an Zahlungen für Versicherungsfälle	Reinsurance claims paid	9	19	-	-	-	1	1	1	2	-	2	1	6	6	8
11	Veränderung der versicherungstechnischen Rückstellungen	Change Claims Reserves	-37	-20	-	-	-	-2	-1	-4	1	-12	4	-35	-26	16	2
12	Anteil Rückversicherer an Veränderung der versicherungstechnischen Rückstellungen	Reinsurance part of above	5	-8	-	-	-	1	-	1	-	2	-3	10	-4	-9	-1
14	Aufwendungen für Versicherungsfälle (9+10+11+12+13) für eigene Rechnung	Total Claims	-58	-46	-1	-	-2	-2	-1	-5	-	-11	-2	-33	-36	-4	-7
15	Abschluss- und Verwaltungsaufwand	Admin. And Acquisition Cost	-39	-41	-1	-1	-1	-1	-1	-3	-3	-6	-7	-21	-23	-6	-6
16	Anteil Rückversicherer an Abschluss- und Verwaltungsaufwand	Reinsurance part of above	11	10	-	-	-	-	-	1	1	3	2	7	5	-	2
17	Abschluss- und Verwaltungsaufwand für eigene Rechnung (15+16)	Total of above	-28	-31	-1	-1	-1	-1	-1	-2	-2	-3	-5	-14	-18	-6	-4
18	Sonstige versicherungstechnische Aufwendungen für eigene Rechnung	Other insurance related cost (Commission)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
19	Total Aufwendungen aus versicherungstechnischen Geschäft (14+17+18)	Total expense from insurance	-86	-77	-2	-1	-3	-3	-2	-7	-2	-14	-7	-47	-54	-10	-11
	Resultat nach Sparten		-4	6	3	5	-	1	-2	-1	-3	3	-6	3	-5	-1	9
20	Erträge aus Kapitalanlagen	Income from investments	10	27													
21	Aufwendungen für Kapitalanlagen	Expense from investments	-5	-26													
22	Kapitalanlageergebnis (20+21)	Investments result	5	1													
23	Kapital- und Zinserfolg aus anteilgebundener Lebensversicherung	Interest from active life investments	-	-													
24	Sonstige finanzielle Erträge	Other investment income	-	-													
25	Sonstige finanzielle Aufwendungen	Other investment expense	-	-													
26	Operatives Ergebnis (8+14+17+18+22+23+24+25)	Operating result	1	7													
27	Zinsaufwendungen für verzinsliche Verbindlichkeiten	Interest other liabilities	-	-													
28	Sonstige Erträge	Other income	-	-													
29	Sonstige Aufwendungen	Other expense	-	-													
30	Ausserordentlicher Ertrag/Aufwand	Extraordinary income/expense	-	-													
31	Gewinn/Verlust vor Steuern (26+27+28+29+30)	Result before tax	1	7													
32	Direkte Steuern	Direct tax	-1	-1													
33	Gewinn / Verlust (31+32)	Net result	0	6													